



Stadion Feijenoord

**Feyenoord Rotterdam N.V.** is één van de meest vooraanstaande en populaire betaald voetbalorganisaties van Nederland. De club kent een rijke historie en heeft een grote schare supporters. Feyenoord Rotterdam maakt gebruik van de faciliteiten van Stadion Feijenoord.

Stadion Feijenoord N.V. exploiteert in volledig eigen beheer het Stadion als typisch Rotterdamse locatie voor grootschalige evenementen (veld en tribunes) maar ook voor kleine en grote zakelijke evenementen (congres- en evenementencentrum).

Feyenoord Rotterdam N.V. en Stadion Feijenoord N.V. zijn twee aparte rechtspersonen, echter werken zij vanuit één afdeling Sales.

**Feyenoord Rotterdam N.V.** heeft voor haar Salesteam per direct een vacature voor een overtuigende

## **Salesmanager M/V**

40 uur per week

### **Wat ga je doen als Salesmanager?**

In deze functie ben je, onder leiding van de Manager Sales B2B, verantwoordelijk voor het realiseren van een optimaal verkoopresultaat door het behouden en onderhouden van bestaande relaties en actief genereren van "new business" met betrekking tot de zakelijke seating en LED boarding.

Je ontwikkelt jaarlijks een accountplan, onderbouwd door een marktonderzoek en geeft hier uitvoering aan.

Tevens ben je mede verantwoordelijk voor het opstellen van een (deel)begroting en het realiseren van het afdelingsbudget en doelstellingen.

### **Wij vragen:**

Een gedreven en enthousiaste HBO-er met een relevante opleiding (richting commerciële economie) en minimaal 3 jaar aantoonbare werkervaring in een soortgelijke functie. Werkervaring in een dynamische omgeving is een must.

Verder zit het ondernemerschap je in het bloed. Je bent contactvaardig, assertief en hebt een commerciële drive. Uiteraard voldoe je aan de door ons vastgestelde kerncompetenties: klant-, kwaliteit- en resultaatgericht.

### **Feyenoord Rotterdam N.V. biedt**

- goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- een contract voor bepaalde tijd, dat bij goed functioneren wordt verlengd.
- een boeiende functie in een dynamische omgeving.

### **Solliciteren op de functie van Salesmanager**

Ben jij deze enthousiaste persoon met passie voor het Sales vak? Laat dan vóór 24 mei 2017 je CV en motivatie achter via onze [sollicitatiepagina](#).

Een pre employment screening maakt onderdeel uit van de selectieprocedure.

[Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.](#)

*Trefwoorden: Sales Manager, Sales Management, Verkoop, Verkoper, Commercieel, Commerciële, Feyenoord, Vacature Feyenoord Rotterdam, HBO*